

КОНТАКТЫ

- Мадрид, Испания
- christian.botz@botzconsulting.com
- linkedin.com/in/christian-botz-9068bb28b
- Полное право на работу в Испании. Мадрид или удалённо из Испании

КЛЮЧЕВЫЕ ЦИФРЫ

15+
лет в финансах

$2,5 млн
раунд закрыт в Wonder Family

$10 млн+
привлекли клиенты Botz Consulting

2×
финансовая функция с нуля

до 8
человек в команде

~70 млрд ₽
активы банка в зоне отчётности

КОМПЕТЕНЦИИ

- Финансовая стратегия
- FP&A
- Управленческая отчётность
- Бюджетирование и прогноз
- Ликвидность и оборотный капитал
- Привлечение капитала
- Investor Relations
- Отчётность для совета директоров
- МСФО
- Basel II/III
- Руководство командой
- Автоматизация финансов

КРИСТИАН БОЦ

CFO · ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР · HEAD OF FINANCE

Частные компании · банковский сектор · консалтинг

ПРОФИЛЬ

Финансовый директор с **опытом более 15 лет**. Беру на себя финансовую функцию целиком и работаю с собственником и CEO как партнёр по стратегии: отвечаю за финансовые решения, команду и исполнение. **Дважды создавал финансовые подразделения с нуля**, руководил командами до восьми человек, вёл компании через быстрый рост, кризис и реструктуризацию. Совмещаю руководство с практической работой: при необходимости сам строю модели, отчётность и инструменты автоматизации.

ОПЫТ РАБОТЫ

CFO · Wonder Family

02.2023 — 10.2025

США · потребительские товары и e-commerce · удалённо из Мадрида

Весь финансовый блок компании. Вместе с основателями определял стратегию и распределение капитала. Создал финансовую функцию с нуля, команда 5 человек, включая бухгалтерию и юридическое направление.

- **Закрыл раунд на $2,5 млн**: материалы, due diligence, cap table, юридическое оформление и получение финансирования.
- Разработал методику оценки запуска новых продуктов: экономика продукта, оборотный капитал и доходность инвестора до решения о капитале.
- В кризис руководил оптимизацией расходов и сокращениями, регулярно пересматривал cash flow прогноз и план расходов.
- Вместе с разработчиками создал внутреннюю финансовую систему: P&L по продуктам, cash flow, портфель, отчётность инвесторам. Позже она стала основой услуг для внешних компаний.
- Подготовил финансовую и юридическую схему франчайзинговой модели и сопровождал её регистрацию.

Основатель, руководитель практики · Botz Consulting

04.2018 — н. в.

Мадрид / удалённо · основная часть проектов между штатными ролями

Консультирую собственников и руководителей по финансовой стратегии и сложным управленческим решениям: быстрый рост, реструктуризация, контроль расходов и ликвидности.

- Помогаю оценивать новые направления, выбирать финансовую стратегию и источники финансирования роста.
- Создаю и перестраиваю финансовые функции, внедряю управленческую отчётность и бюджетирование.
- **Клиенты привлекли более $10 млн**: финансовые модели, материалы для инвесторов, документы для due diligence.
- Автоматизирую регулярную работу с помощью таблиц, BI и инструментов обработки данных.

СИСТЕМЫ И ИНСТРУМЕНТЫ

Excel (продвинутый) · Google Sheets · Power BI · Looker Studio · SQL · QuickBooks · Xero · ИИ и автоматизация в финансах

ОБРАЗОВАНИЕ

Специалист по общему стратегическому менеджменту
НИУ ВШЭ, Москва
2003 — 2008

ЯЗЫКИ

Русский — родной
Английский — профессиональный
Испанский — начальный

ФОРМАТ РАБОТЫ

Мадрид (офис или гибрид) либо полностью удалённо из Испании. Работа по найму или как autónomo.

ОПЫТ РАБОТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

CFO · Like Group
04.2018 — 05.2019

Москва · обучение предпринимателей · сеть 150+ франчайзи

Создал с нуля и возглавил финансовое подразделение из 8 человек, включая бухгалтерию и юридическое направление. Работал с основателями над стратегией в период быстрого роста.

- Внедрил управленческий учёт и бюджетирование: ежемесячно прибыль, движение денег и отклонения от плана.
- Разработал схему платежей и расчётов с франчайзи в России и других странах.
- Работал над ценами и экономикой программ, участвовал в переговорах с инвесторами.
- В кризис провёл оптимизацию расходов, усилил платёжный контроль и формализовал процессы.

Руководитель аналитики / зам. руководителя финансового департамента · Экспобанк
01.2015 — 04.2018

Москва · коммерческий банк на базе российского бизнеса Barclays, активы ~70 млрд ₽

После роли Head of IR возглавил аналитику и управленческую отчётность банка, затем повышен до заместителя руководителя финансового департамента.

- Руководил командой из 4 человек: управленческая отчётность, бюджетирование, макроэкономический анализ.
- **Ежемесячный пакет отчётности для правления и совета директоров**: факт против бюджета, прогноз капитала и ликвидности.
- Строил прогнозы достаточности капитала, ликвидности и обязательных нормативов по требованиям Банка России и Basel II/III.

Head of Investor Relations · Экспобанк
02.2013 — 01.2015

Москва

- Работа с институциональными инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами; презентации, квартальные отчёты, материалы для совета директоров.
- Курировал подготовку отчётности по МСФО, подтверждённой аудитором Big Four; вёл квартальные звонки с аналитиками.

Ранний банковский опыт
06.2008 — 02.2013

Менеджер по работе с корпоративными клиентами · Сбербанк — 2012 — 2013
Крупные корпоративные заёмщики, кредитные предложения и внутреннее согласование.

Менеджер по корпоративному кредитованию · МДМ Банк — 2010 — 2012
Структурирование кредитных сделок с крупными компаниями, защита на кредитном комитете, ведение портфеля.

Специалист по работе с инвесторами · УРСА Банк / МДМ Банк — 2008 — 2010
Финансовые показатели и материалы для инвесторов, коммуникация с рынком при объединении банков.